

関西CC工業会の取り組み④

竹林泰治会長に聞く



需要環境の厳しさが
継続している関西地区

へ伝えたい思いについて話を聞いた。

— 地区の足元の状況について。

「1—3月、4—6

月と荷動き、引き合いで

ともに低調だった。年

始から需要低迷は深刻

な価格転嫁と加工費改

定などの取引適性化に

注力しユーチャーとの交渉を日々進めている。

関西コイルセンター工

業会の竹林泰治会長

(福栄鋼材社長)に、前

足元の状況や地区を取

り巻く現状、会員企業

がない。他地区に比べ

るとコアな需要業界を持たないため、落ち込み度は大きい。需要分野別で見ると、自動車関連はダイハツ工業の生産が再開し、ようやく回復への期待が高まってきた。一定の回復はするだろうが、不正の再発防止と人手不足により、無理な挽回生

入での期待が大きい。需要分野別で見ると、自動車関連は輸入材の扱いが多いことも特徴の一つ。中国などアジアからの安価材流入によつてきた。一定の回復はするだろうが、不正の再発防止と人手不足により、無理な挽回生

大阪万博向け需要がい整が終了し回復すると聞いている。データセントラル、物流倉庫向け

— 会員企業へ伝えた
い思い。
「われわれコイルセンターや協力会社が他の地区に多いことが特徴だ」

訴えるべきは、非価格競争力であって、工業会の個性あふれる企業がおのの特長を發揮し切磋琢磨していくべきだ。その結果、わが国の製造業、経済の発展に寄与したい。

— 会員企業へ伝えた

非価格競争力で切磋琢磨

産はしないと聞いてい

る。鋼製家具関連はメー

カ、協力会社が他

貨など取引条件改定交

渉の足かせになつてい

る」

— 地区の7—9月

の予測は。

「正直見通せない部

分もあるが、自動車関

連は前述の理由で多少

の生産回復が見込める

のではないか。半導体

を適性化し、再生産に

争は慎み、個々の取引

を削つての不毛な競争

の投資につなげ循環に

つなげるべき。身を削る

不毛な競争は、業界全体

の貴重な財産を棄損させることになる。顧客に

量が常態化すると覚悟

し、「量から質」への転

換に業界として真剣に

取り組むべきだ。自社

設備の稼働のために販

賣・加工量を求め、せ

ら機能の対価をしっかりと

取引条件に反映させ次

か」

「会員企業には、遠慮なく工業会の活性化や活

動内容に対するご意見を頂きたい。自社の経営課

題解決のために工業会をどんどん利用していただき

、関西のユニークな会員企業の健全な発展に資する工業会でありたい」

(芦田 彩)